

平成28年度 ぎふ農業経営学院 ～ 売上アップを目指す基礎コース ～

平成28年12月22日

開講時間：第1～5回 15:00～18:00(①15:00-15:50、②16:00-16:50、③17:00-18:00)、第6回 15:00～翌11:00

会 場：全6回 岐阜市内

主 催：一般社団法人岐阜県農業会議

共 催：岐 阜 県

対 象 者：①認定農業者(法人化に意欲のある個人または法人の役員・常時従事者)、②認定農業者を目指す法人の役員・常時従事者、③法人化に意欲のある認定新規就農者、④前各号に準ずる者 定員15名程度(全6回参加が可能であること)

受 講 料：5,000円(テキスト代、消耗品代)

メインテーマ	農 業 経 営 を 取 り 巻 く 共 通 課 題 、 地 域 ・ 作 目 ・ 規 模 な ど 個 別 課 題 を 発 見 し 、 解 決 策 を 考 え 、 実 行 す る ス キ ル を 習 得 し 、 そ れ ぞ れ の 経 営 目 標 達 成 を 目 指 そ う													
分 類	現状分析～自身の経営を知ろう～		ヒト～経営に必要な人員配置～		モノ～ヒット商品のつくり方～		カネ～経営に必要な会計知識～		情報～あらゆる経営資源の活用～		経営戦略～事業計画のつくり方～			
講 座	第1回		第2回		第3回		第4回		第5回		第6回			
レ ベ ル	★		★★		★★		★★		★★		★★★		★★★	
	導入編		基本編(経営に必要なヒト・モノ・カネの必修項目)						応用編(農業経営のソリューション構築)					
日 程	平成28年8月17日(水)		平成28年9月21日(水)		平成28年10月19日(水)		平成28年11月16日(水)		平成28年12月21日(水)		平成29年1月11日(水)		平成29年1月12日(木)	
ファシリテーター	駒澤大学 経営学部経営学科 教授 渡辺 伊津子 氏(株式会社アスクワン 代表取締役)													
アドバイザー	農業経営改善スペシャリスト、県・関係機関など(演習での助言等)													
① 15:00 ～ 15:50	開 講	講座オリエンテーション グループ分け(3グループ)	講 義	人材育成コンサルタント・ 社会保険労務士 など	講 義	株式会社ジェック経営コンサル タント 代表取締役 山瀬 孝 氏	講 義	名古屋経済大学大学院 法学研究科 法学部 ビジネ ス法学科 教授 渡辺 基成 氏	講 義	岐阜県農政部農業経営課、 (一社)岐阜県農業会議ほか	特別 講 義	株式会社サラダコスモ 代表取締役 中田 智洋 氏	発 表 9:00- 10:20	各グループ 発表15分以内
				経営者の組織マネジメント、 リーダーシップとチームワー ク		自身の商品の魅力、求めら れるヒット商品にするために は、 経営者に必要な次代をキャッ チするスキル、アンテナと マーケティング		経営者が押さえるべき財務ス キル、決算書の読み方と改 善点のとらえ方		複雑かつ変わっていく農業の 補助金制度とその活用につ いて(次年度予算など)		当時常識外の無農業・無漂 白もやし栽培からスタートした 常識を疑い挑戦を続けてきた 経営者のマインドとは		
② 16:00 ～ 16:50	講 義	駒澤大学 経営学部経営学 科 教授 渡辺 伊津子 氏	講 義	(一社)岐阜県農業会議	講 義	(一社)岐阜県農業会議	講 義	名古屋経済大学大学院 法学研究科 法学部 ビジネ ス法学科 教授 渡辺 基成 氏	講 義	株式会社東海クボタ	講 義	駒澤大学 経営学部経営学 科 教授 渡辺 伊津子 氏	修 了 10:30- 11:00	表彰・修了式
		経営のあるべき姿と現状の ギャップ～目標達成には何が 必要か～		農業の雇用ルール、雇用助 成を活用した人材確保・育成		商品販売に必要なノウハウ (農産物出荷とは異なり備え るべきこと)		その部門(作目・加工・直売 所)の利益はいくら出てい る?～部門ごとの原価計算 ～		ICT導入、データ蓄積による 経営のクセ、課題の見える化 の実践方法とは		プレゼンテーションスキル、聞 き手を納得させる伝え方		
③ 17:00 ～ 17:50	演 習	グループワーク	演 習	グループワーク	演 習	グループワーク	演 習	グループワーク	演 習	グループワーク	演 習	グループワーク	基調 講演 11:00- 12:30	駒澤大学 仏教学部 禅学科 石井清純 教授 禅 ～考え方が変わると経営 が変わる～
		経営のあるべき姿と現状の ギャップ～目標達成には何が 必要か～		農業における事業拡大時の 雇用戦略～事業を大きくする ための雇用?大きくなってから の雇用?～		販売戦略・新商品開発の事 業計画検討～6次産業化・農 商工連携～		決算書から読み解く改善点、 部門ごとの原価計算から事 業展開を考えよう		補助金・新技術・制度資金など あらゆる経営資源の活用を 考えよう 第1回作成の仮説を再構築し よう(第2～5回を踏まえ)		農業経営の次期事業計画の 構築～第1回の目標達成を するために何をするか(ヒト・ モノ・カネ・情報)～		

一般社団法人岐阜県農業会議 農地・経営課			
課長	田中 長柔	担当	松浦 勇生
TEL	058-268-2527	FAX	058-273-6177
メール	info@gifu-agri.jp		